



كيف تختار سيارتك

يبلغ عدد السيارات التي بيعت في جميع أنحاء العالم في 2015* 72 مليون سيارة

أكثر من 72 مليون سيارة ومن المتوقع أن يتجاوز هذا العدد 74 مليون خلال 2016

لتنصل إلى 100 مليون في عام 2020 في 2016 من المتوقع بيع نحو 13.7 مليون سيارة في أوروبا الغربية

33.6 مليون سيارة في آسيا

حتى يونيو 2016 دخلت السوق القطرية 30,807 مركبة خصوصية

في عام 2015 دخلت السوق القطرية 67,200 مركبة خصوصية حديثة الصنع

حتى يونيو تم بيع 122,386 مركبة مستعملة في 2016

شهد سوق المركبات المستعملة بيع 229,298 مركبة

تشير الاحصاءات العالمية أن 48% من الأشخاص يحتاجون ما بين 1 إلى 3 أشهر لاختيار السيارة الجديدة التي ينوون شرائها

59% يبحثون عن سيارات جديدة ومستعملة
31% سيارات جديدة فقط
10% سيارات مستعملة فقط

80% من الأشخاص استعانوا بالانترنت خلال بحثهم

26% من الأشخاص يعتبرون شراء سيارة تجربة ممتعة ومثيرة للاهتمام

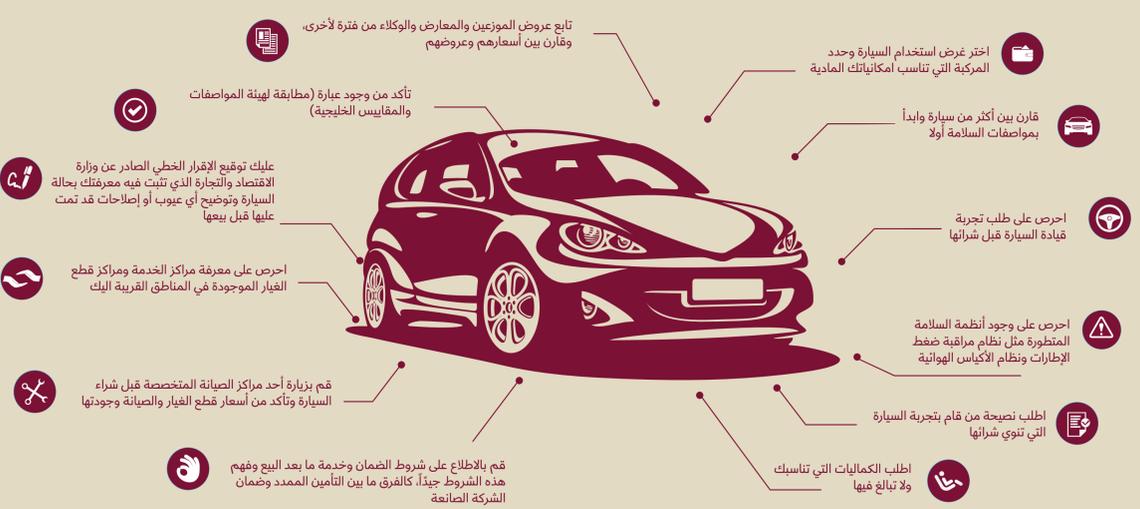
39% من الأشخاص يجرون بحثاً حول أكثر من 5 سيارات مختلفة في وقت واحد

19 ساعة هو متوسط البحث على الانترنت قبل القيام بشراء سيارة

43% لديهم ولاء لعلامة تجارية محددة

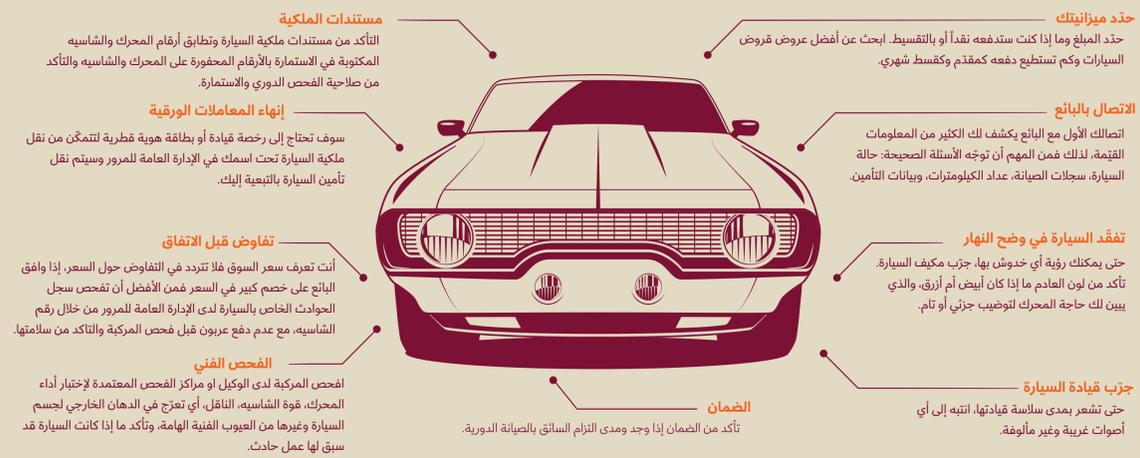
52% من مشتري السيارات ليس لديهم طراز محدد قبل الشراء

عند شراء سيارة جديدة



- تابع عروض الموزعين والمعارض والوكلاء من فترة لأخرى، وقارن بين أسعارهم وعروضهم
- اختر غرض استخدام السيارة وحدد المركبة التي تناسب إمكاناتك المادية
- تأكد من وجود عبارة (مطابقة لهيئة المواصفات والمقاييس الخليجية)
- قارن بين أكثر من سيارة وأبدأ بمواصفات السلامة أولاً
- عليك توقيع الإقرار الصادر عن وزارة الاقتصاد والتجارة الذي تثبت فيه معرفتك بحالة السيارة وتوضيح أي عيوب أو إصلاحات قد تمت عليها قبل بيعها
- احرص على طلب تجربة قيادة السيارة قبل شرائها
- احرص على معرفة مراكز الخدمة ومراكز قطع الغيار الموجودة في المناطق القريبة اليك
- احرص على وجود أنظمة السلامة المتطورة مثل نظام مراقبة ضغط الإطارات ونظام الأكياس الهوائية
- قم بزيارة أحد مراكز الصيانة المتخصصة قبل شراء السيارة وتأكد من أسعار قطع الغيار والصيانة وجودتها
- اطلب نصيحة من قام بتجربة السيارة التي تنوي شرائها
- قم بالاطلاع على شروط الضمان وخدمة ما بعد البيع وفهم هذه الشروط جيداً، كالفارق ما بين التأمين الممدد وضمان الشركة الصانعة
- اطلب الكماليات التي تناسبك ولا تنالغ فيها

عند شراء سيارة مستعملة



- حدد ميزانيتك: حدد المبلغ وما إذا كنت ستدفعه نقداً أو بالتقسيط. ابحث عن أفضل عروض قروض السيارات وكم تستطيع دفعه كمقدم وكقسط شهري.
- الاتصال بالبنك: اتصلك الأول مع البنك يكشف لك الكثير من المعلومات القيمة، لذلك فمن المهم أن توجه الأسئلة الصحيحة: حالة السيارة، سجلات الصيانة، عدد الكيلومترات، وبيانات التأمين.
- تفقد السيارة في وضع النهار: حتى يمكنك رؤية أي خدوش بها. جرب ميكيف السيارة. تأكد من لون العادم ما إذا كان أبيض أم أزرق، والذي يبين لك حاجة المحرك لتوضيب جزئي أو تام.
- جرب قيادة السيارة: حتى تشعر بمدى سلاسة قيادتها، انتبه إلى أي أصوات غريبة وغير مألوفة.
- مستندات الملكية: التأكد من مستندات ملكية السيارة وتطابق أرقام المحرك والشاسيه المكتوبة في الاستمارة بالأرقام المحفورة على المحرك والشاسيه، والتأكد من صلاحية الفحص الدوري والاستمارة.
- إنهاء المعاملات الورقية: سوف تحتاج إلى رخصة قيادة أو بطاقة هوية فطرية تتمكن من نقل ملكية السيارة تحت اسمك في الإدارة العامة للمرور وسيتم نقل تأمين السيارة بالتبعية اليك.
- تفاوض قبل الاتفاق: أنت تعرف سعر السوق فلا تتردد في التفاوض حول السعر، إذا وافق البائع على خصم كبير في السعر فمن الأفضل أن تفحص سجل الحوادث الخاص بالسيارة لدى الإدارة العامة للمرور من خلال رقم الشاسيه، مع عدم دفع عربون قبل فحص المركبة والتأكد من سلامتها.
- الفحص الفني: افحص المركبة لدى الوكيل او مراكز الفحص المعتمدة لإختيار أداء المحرك، قوة الشاسيه، الناقل، أي تعرج في الدمان الخارجي لجسم السيارة وغيرها من العيوب الفنية الهامة، وتأكد ما إذا كانت السيارة قد سبق لها عمل حادث.
- الضمان: تأكد من الضمان إذا وجد ومدى التزام السائق بالصيانة الدورية.

ما الذي يجب أن تبحث عنه عند شراء سيارة مستعملة؟

- عند اختبار القيادة: المكابح، صوت المحرك، عجلة القيادة
- الإطارات ونظام تعليق السيارات
- الطلاء: الخدوش
- صحة قراءة العداد
- حالة صندوق السيارة
- التسريبات والتآكل
- عمل فحص شامل
- التصليحات والقطع المستبدلة: تأكد من سجل الحوادث الخاص بالسيارة وان كانت هناك قطع غيار مستبدلة



لسلامتك احرص على التأكد من

- حالة حزام الأمان
- حالة الوسائد الهوائية
- حالة المحرك
- حالة الإطارات
- الفرامل



المصادر

www.statista.com*

*سلسلة نصائح تصدر عن وزارة الاقتصاد والتجارة بهدف تثقيف المجتمع حول النواحي الحياتية المختلفة ومساعدته في اتخاذ القرارات المناسبة